Países Bajos Misión comercial a Colombia: Territorio Aguacate

2-6 de noviembre de 2026

Netherlands

Índice

Prólogo 4

Perfiles de empresa

Agro-Solutions B.V. 7

AWETA 8

Kiwa Colombia S.A.S. 9

LBP Rotterdam 10

More Optimal 11

OneThird 12

PUM 13

SoilBeat 14

WaterCONNECT / Awaio 15

Organización de la misión 17


NL

Prólogo

Es un placer darle la bienvenida al Pabellón de los Países Bajos en Territorio Aguacate.

Colombia y los Países Bajos llevan 200 años construyendo una relación cercana, y la agricultura es uno de sus pilares. El compromiso es un objetivo común: sistemas agroalimentarios más sostenibles, resilientes y competitivos.

El aguacate se ha convertido en uno de los grandes motores del campo colombiano. Ese crecimiento también trae retos: el cambio climático, la sostenibilidad, la calidad y la productividad. Al mismo tiempo, el potencial es enorme. Colombia puede convertirse en el socio preferido y más sostenible de Europa para el aguacate. Y los Países Bajos quieren y pueden contribuir a que eso sea una realidad, siendo el principal mercado de exportación del aguacate colombiano, y también un socio que invierte en la calidad, la sostenibilidad y la resiliencia del sector a largo plazo.

Para lograrlo, la innovación es clave: prácticas de agricultura regenerativa, tecnología de precisión para optimizar el uso de agua y fertilizantes, y una mejor calidad postcosecha. Las empresas neerlandesas ofrecen soluciones concretas en cada uno de estos frentes.

Me complace tener tantas empresas neerlandesas presentes en esta feria y que cubren toda la cadena de valor. Le invito a conocerlas en este brochure y a visitarlas en el pabellón.

Esta es una oportunidad de oro para usted para conectarse con estas empresas, con nuestra Embajada y con Holland House Colombia, la Cámara de Comercio Colombo-Holandesa, y generar oportunidades de negocio.

Los Países Bajos son su socio para alcanzar sus metas en el sector aguacatero. Cuando Colombia y los Países Bajos trabajan juntos, florecen las ideas, crecen las oportunidades y cultivamos un futuro más sostenible.

Marielle Geraedts
Embajadora del Reino de los Países Bajos en Colombia



Con socios colombianos y neerlandeses estamos construyendo en Manizales AVOCO, un Centro de Excelencia para el aguacate. Será el punto de encuentro entre Colombia y los Países Bajos: un centro de conocimiento y servicios para la agricultura regenerativa en Caldas y Antioquia, y un espacio de capacitación, demostración e incubación abierto a productores y estudiantes colombianos. AVOCO reúne en un solo lugar tecnología, conocimiento y desarrollo empresarial con una visión de impacto a largo plazo. Vea la ilustración a continuación.

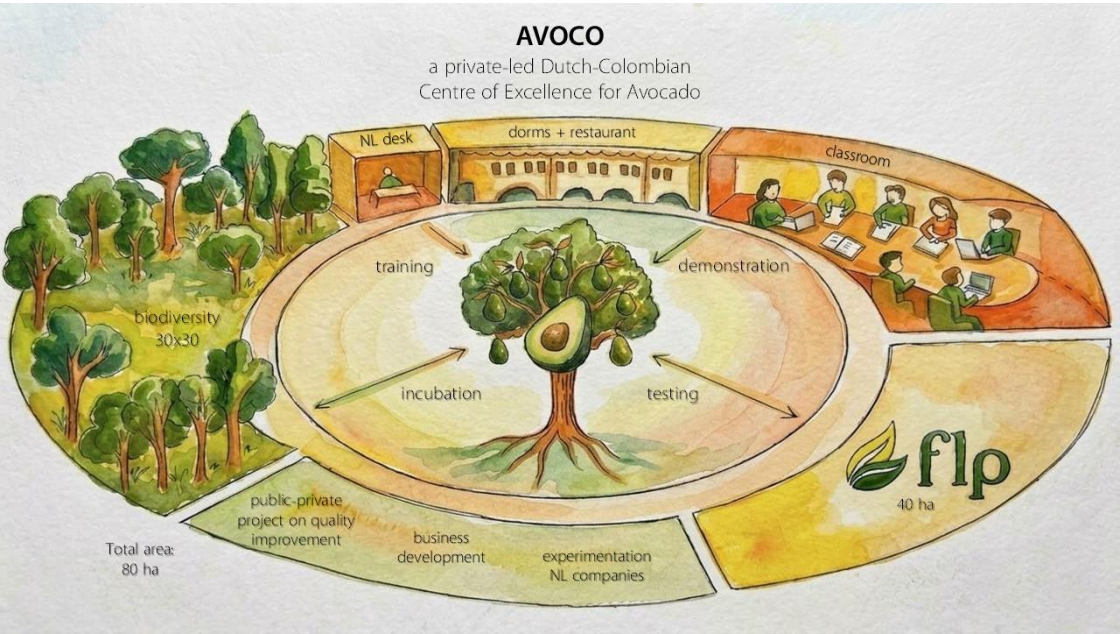
Alrededor de AVOCO lanzamos AvoCoNect, una red que reúne a productores, empresas, instituciones y financiadores de Colombia y los Países Bajos para compartir conocimiento, generar negocios y movilizar financiamiento. A través de encuentros periódicos en Antioquia, Caldas y Bogotá, en torno a temas como agricultura regenerativa, financiamiento y acceso a mercados, queremos convertir los contactos en resultados concretos.

La promesa de esta alianza es sencilla: un crecimiento que beneficie a ambos países, fruto del trabajo conjunto.

¿Quiere saber más sobre nuestro trabajo en el sector aguacatero, unirse a AvoCoNect o ve oportunidades de colaboración? Visítenos en el Pabellón de los Países Bajos o escríbanos a bog-lvvn@minbuza.nl.

Ben Kubbinga
Consejero Agrícola de la Embajada del Reino de los Países Bajos en Colombia





Perfiles de empresa



Alba González Betancort
Desarrollo empresarial y asociaciones estratégicas agronómicas y Servicios de I+D.
+34 651136858
alba@agro-solutions.nl

Agro-solutions B.V.

Los productores de aguacate, café y frutas tropicales enfrentan estrés climático, presión de plagas y estrictos estándares de exportación, mientras que los suelos carecen, a menudo, de silicio y micronutrientes. Agro-Solutions (NL) desarrolla bioestimulantes basados en ácido monosilícico estabilizado (MOSA) más micronutrientes, mejorando la resiliencia al estrés biótico y abiótico, el rendimiento y la calidad de la exportación.

Productos y servicios ofrecidos

Nuestra innovación es el ácido monosilícico estabilizado (MOSA): el silicio mantenido en la única forma que las plantas absorben directamente, por lo que funciona a bajas dosis a través de spray foliar o fertirrigación, a diferencia de los silicatos convencionales. La gama Siliforce combina MOSA con micronutrientes clave (Ca+B, Zn+Mo, Cu+Zn+Mo+B), complementados con aminoácidos y productos húmicos. Las plantas se vuelven más resilientes al estrés biótico y abiótico, mejorando el rendimiento y la calidad de la exportación. Sostenibilidad: una mejor eficiencia en el uso de nutrientes significa más producción por unidad de fertilizante, menos pérdidas de insumos y cultivos más resilientes al clima. También suministramos MOSA como un ingrediente para formuladores locales y validamos los resultados a través de ensayos locales de campo.

Puntos de venta únicos

El silicio es nuestro núcleo central: MOSA estabilizado, la forma en que las plantas absorben directamente, eficaz a dosis bajas. Siliforce lo combina con micronutrientes clave (B, Zn, Mo, Ca) para suelos tropicales. Un mayor rendimiento o calidad de la exportación significa un mejor ROI del productor. Validamos los resultados en ensayos locales y ofrecemos un modelo B2B flexible: productos, MOSA como ingrediente, fórmulas personalizadas.

Perfil de contactos comerciales deseados

- Socios: distribuidores de fertilizantes/bioestimulantes con equipos técnicos y formuladores interesados en MOSA.
- Clientes: grandes productores de aguacate, café, cacao y frutas, exportadores y cooperativas, a través de ensayos de campo.
- Conocimientos: FNC/Cenicafé, Agrosavia, Corpohass, universidades.
- Reguladores: ICA y consultores de registro.
- Cadena de suministro: comerciantes y programas de sostenibilidad.
- Comentarios sobre precios y nuestro modelo B2B. Ningún inversionista buscó.

Agro-solutions B.V.
Daelderweg 22
6361 HK Nuth
Países Bajos
www.agro-solutions.nl/en

AWETA

Aweta es el líder de la industria en el suministro y fabricación de soluciones llave en mano para la clasificación y empacado de frutas y verduras frescas. Con más de 60 años de experiencia en la industria, somos reconocidos como el líder tecnológico global en todo el mundo para la clasificación basada en defectos externos e internos, materia seca y madurez.



Martijn Vriesinga
Gerente de Zona México y LATAM
+52 442 2314660
m.vriesinga@aweta.us

Productos y servicios ofrecidos

Aweta ofrece soluciones avanzadas de clasificación y empacado de aguacate diseñadas para maximizar el valor y la consistencia. UltraVision proporciona una clasificación externa precisa para el tamaño, el color, la forma y los defectos, mientras que InScan permite la detección no destructiva de problemas internos de calidad. El sensor de firmeza acústica (AFS) mide la firmeza para apoyar la clasificación basada en la madurez y la asignación del mercado. Combinado con un manejo suave, empacado automatizado y trazabilidad completa, Aweta ayuda a los empacadores a mejorar las tasas de envasado, reducir los residuos, reducir los costos de mano de obra y cumplir de manera consistente con los requisitos de calidad de los mercados nacionales y de exportación.

Puntos de venta únicos

Aweta ayuda a los empacadores de aguacate a maximizar la rentabilidad a través de la clasificación y nivelación inteligentes, la inspección de calidad avanzada y la automatización del empacado totalmente integrada. Combinando IA con la clasificación de defectos externos UltraVision, detección de calidad interna InScan y sensor de firmeza acústica AFS para la madurez.

Perfil de contactos comerciales deseados

Buscando productores de aguacate, exportadores y empacadores para posibilidades b2b.

AWETA
Kwakelweg 2
2641WW, Pijnacker
Países Bajos
www.aweta.com



Carolina González
Gerente Comercial
+57 315 3804362
carolina.gonzalez@kiwa.com

Kiwa Colombia S.A.S.

Somos Kiwa: Creando confianza, impulsando el progreso.
Ofrecemos servicios de inspección, certificación y formación que generan confianza y credibilidad en productos, servicios, procesos y sistemas de gestión. Actuamos en diversos sectores como alimentación y agricultura, contribuyendo a la seguridad, calidad y sostenibilidad en cada sector.

Productos y servicios ofrecidos

Kiwa ofrece servicios de certificación, inspección y verificación que convierten el cumplimiento de estándares en una ventaja competitiva. Combinamos expertise técnico internacional, innovación y conocimiento sectorial para ayudar a las organizaciones a demostrar su desempeño, generar confianza y acceder a nuevos mercados.

Nuestro diferencial está en integrar la sostenibilidad y la innovación en todo el proceso de evaluación, ofreciendo soluciones que no solo verifican el cumplimiento, sino que identifican oportunidades para mejorar el desempeño ambiental, social y económico de nuestros clientes.

Puntos de venta únicos

Creando confianza, impulsando el progreso.

Ofrecemos servicios de inspección, certificación y formación que generan confianza y credibilidad en productos, servicios, procesos y sistemas de gestión.

Perfil de contactos comerciales deseados

Reconocimiento y recordación de nuestra marca en el sector aguacatero de Colombia. Cercanía con clientes actuales y conexiones con clientes potenciales.



Paola Olaya
Gerente de Desarrollo de Negocios Latinoamérica
+57 3003462584
bogota@lbp.net

LBP Rotterdam

LBP ofrece soluciones logísticas integradas para frutas y verduras frescas. Abordamos el reto de mantener los productos perecederos frescos y gestionados de manera eficiente a lo largo de la cadena de suministro. Nuestros servicios incluyen transporte, despacho de aduanas, almacenamiento en frío, empacado y distribución, ayudando a los socios a reducir la complejidad y la pérdida de productos.

Productos y servicios ofrecidos

LBP ofrece una solución logística integrada y controlada por temperatura para productos frescos, que abarca transporte, aduanas, almacenamiento, control de calidad, maduración, empacado y distribución. Nuestro USP es la combinación de experiencia especializada en productos frescos, manejo flexible y gestión eficiente de la cadena de suministro. Al mantener condiciones óptimas y minimizar el tiempo de manipulación y la pérdida de productos, ayudamos a los clientes a mejorar la calidad del producto, reducir el desperdicio de alimentos y crear una cadena de suministro más sostenible.

Puntos de venta únicos

LBP ofrece una logística integral para productos frescos, combinando almacenamiento en frío, despacho de aduanas, control de calidad, maduración, empacado y distribución. Nuestros puntos fuertes son la flexibilidad, la fiabilidad, la experiencia especializada en productos frescos y el mantenimiento de la calidad del producto en toda la cadena de suministro.

Perfil de contactos comerciales deseados

Importadores, exportadores, productores, minoristas y distribuidores.

LBP Rotterdam
Calle 90 n 19-41 oficina 801
Bogotá
Colombia
www.lbp.net



Henk Jan Rijkse
Director
+31 6 2184 4957
henkjan@moreoptimal.com

More Optimal

More Optimal es una herramienta de la cadena de suministro que le ayuda a optimizar la planificación compleja de su cadena de suministro: planificación de la oferta y la demanda, planificación de la producción, transporte y planificación de la red.

Productos y servicios ofrecidos

More Optimal, una herramienta de planificación de la cadena de suministro para optimizar complejos rompecabezas de planificación de la cadena de suministro.

Puntos de venta únicos

Muy flexible, encaje perfecto para modelar cadenas de suministro complejas, utilizando IA y optimización para ofrecer valor comercial directo.

Perfil de contactos comerciales deseados

Fabricantes más grandes; operadores portuarios y terminales, proveedores de servicios logísticos.

More Optimal
Parallelweg 27
5223 AL 's-Hertogenbosch
Países Bajos
www.moreoptimal.com



Eva Bourseau
Gerente Regional LATAM
+33 786 4266 06
eva@onethird.io



Marco Snikkers
Fundador - Estrategia de productos y mercados
+31 652 557 997
marco@onethird.io

OneThird

Para suministrar aguacates de buena calidad a la industria, es importante que la materia seca de un aguacate esté dentro del rango correcto, y esto necesita ser probado. Las metodologías actuales -utilizando microondas- son engorrosas, lentas y de desgaste de aguacates.

Productos y servicios ofrecidos

- Escáner óptico portátil, que se puede utilizar en granjas y embalajes
- Escáner conectado a la nube para compartir en tiempo real los resultados y los reportes
- Paneles en línea que ofrecen reportes listos para el cliente y perspectivas únicas de calidad a lo largo del tiempo

Puntos de venta únicos

OneThird ha desarrollado una forma rápida y en tiempo real de probar la materia seca y evaluar otros parámetros de calidad de los aguacates. Utilizando un escáner óptico portátil, la materia seca se puede establecer en unos segundos y sin tener que cortar los aguacates. El software de análisis de OneThird permite la generación de reportes e información automatizados.

Perfil de contactos comerciales deseados

- Conectarse con productores y empacadores de aguacate que exportan aguacates a Europa o Estados Unidos
- Encuentre potenciales representantes para ayudar a un OneThird a acceder al mercado

OneThird
Capitool 56
7521PL Enschede
Países Bajos
www.onethird.io



Silvana Puello
Gerente de Zona Colombia
+31 6 6254 686
silvana.puello.visbal@pum.nl



Derk Norde
Representante de Medellín para PUM
+57 312 5679505
derk.norde@pum.nl

PUM

PUM es una organización holandesa sin ánimo de lucro que ayuda a las PYMES a crecer más fuertes y competitivas. Conectamos a las empresas con expertos holandeses experimentados que ofrecen soluciones prácticas a los retos empresariales, mejoran el rendimiento operativo y visualizan oportunidades para un crecimiento sostenible.

Productos y servicios ofrecidos

PUM conecta a las PYMES con expertos holandeses experimentados que ayudan a identificar los retos empresariales e implementar mejoras prácticas y técnicas. En la agricultura y la horticultura, el apoyo puede incluir el aumento de la productividad, la mejora de la calidad de los productos y la manipulación postcosecha, la reducción de la pérdida de alimentos, la optimización del uso de agua y energía y la conversión de los desechos en valor. Nuestro enfoque personalizado combina la experiencia internacional con la transferencia práctica de conocimientos, ayudando a las empresas a mejorar la eficiencia, fortalecer la competitividad y construir operaciones más sostenibles.

Puntos de venta únicos

Acceso a consultoría de alto nivel de expertos holandeses experimentados, con el apoyo del gobierno holandés y otros socios de financiamiento. PUM ayuda a las PYMES elegibles a acceder a la experiencia internacional y soluciones prácticas de negocio sin costos de consultoría, fortaleciendo la competitividad y la sostenibilidad.

Perfil de contactos comerciales deseados

Nuestros objetivos son aumentar el conocimiento del mercado de PUM en Colombia, identificar posibles beneficiarios de PYMES y construir alianzas estratégicas. Buscamos conectar con productores de aguacate, empacadores y procesadores, universidades, instituciones de investigación, asociaciones industriales, cámaras de comercio y organismos gubernamentales para promover la transferencia de conocimientos, identificar oportunidades de asesoramiento y fortalecer la competitividad y sostenibilidad del sector.

PUM
Bezuidenhoutseweg 12
2594 AV, La Haya
Países Bajos
www.pum.nl/country/colombia



Debra Aurich
CEO Fundadora
+31 6 1245 3430
debra@soilbeat.com

SoilBeat

Los equipos asesores, laboratorios y exportadores luchan para dar a los productores consejos consistentes sobre fertilización: los reportes de laboratorio, las notas de campo y el historial de la granja se encuentran en archivos separados, y el consejo depende de quién lo escriba. SoilBeat, una empresa de tecnología agrícola holandesa, convierte estos datos en recomendaciones explicables y revisables que se extienden a cientos de productores.

Productos y servicios ofrecidos

SoilBeat convierte los resultados de laboratorio, las observaciones de campo y la historia de la granja en consejos de fertilización que los agrónomos aprueban y los productores aplican. Borradores de IA; sus agrónomos establecen las reglas y deciden.

Los asesores reducen la administración y reutilizan sus métodos en las granjas. Laboratorios, vendedores de insumos y distribuidores ofrecen asesoramiento en su propia marca, basado en las necesidades medidas de cada granja.

Las cooperativas y las empresas tienen una forma de trabajar para todos los agrónomos, con sus normas y reglas de cumplimiento incorporadas. Innovación: IA combinada con agronomía determinista, trazable a los datos.

Sostenibilidad: fertilizar según las necesidades medidas, reducir el uso excesivo y las pérdidas de nutrientes, y documentar los consejos para la certificación y la exportación de la UE.

Puntos de venta únicos

Proveedor neutral: funciona con cualquier laboratorio y biblioteca de productos. Combina IA con agronomía determinista, por lo que cada consejo es trazable a los datos de laboratorio. Construye según la lógica agronómica local y su propia metodología. Marca blanca, en su marca y en español. El asesor aprueba cada plan. Costos de entrada siempre visibles. Reglas de cumplimiento de exportación incorporadas.

Perfil de contactos comerciales deseados

Clientes piloto y socios: exportadores de aguacate con programas de productores (Managro Fresh, Cartama, Westfalia, Green SuperFood), laboratorios (Avolab, Doctor Calderón), distribuidores de fertilizantes (Precisagro, Nitrofert, Evoagro, Nutrición de Plantas), Corpohass, Cenicafé, Cenipalma y Agrosavia para las normas locales. También proveedores de gestión de granjas con los que integrarse.

SoilBeat
Kralingseplaslaan 3
3062 DA Róterdam
Países Bajos
www.soilbeat.com



Sergio Nauffal
Socio
+57 3204 1380 57
sergio@awaio.la

WaterCONNECT / Awaio

Awaio es el socio colombiano de implementación de WaterCONNECT, junto con HydroLogic, FutureWater y Weather Impact. Abordamos un reto clave: Colombia tiene abundantes datos sobre agua, tiempo y clima, pero sigue estando fragmentada y rara vez se traduce en servicios oportunos y viables para agricultores e instituciones.

Productos y servicios ofrecidos

WaterCONNECT combina servicios probados de HydroLogic, FutureWater y Weather Impact con la implementación local de Awaio en Colombia. Para la agricultura, integra InfoSequia para el pronóstico de sequías estacionales, GLOW para la disponibilidad actual y pronosticada de agua, y avisos PROTEA/SMS que traducen la información del tiempo, el agua y los cultivos en una guía práctica para el riego, la siembra, la pulverización y la cosecha. Su enfoque modular e interoperable conecta los sistemas existentes en lugar de reemplazarlos, reduciendo la duplicación y permitiendo la operación local, un uso más eficiente del agua y servicios escalables resistentes al clima.

Puntos de venta únicos

WaterCONNECT combina tecnologías holandesas probadas con la implementación colombiana en un modelo modular e interoperable. Conecta los sistemas existentes en lugar de reemplazarlos, convierte los datos fragmentados en consejos prácticos y está diseñado para la operación local, la prestación de servicios recurrentes y la replicación escalable.

Perfil de contactos comerciales deseados

Buscamos productores/exportadores de aguacate, asociaciones de productores, agronegocios, redes de extensión e instituciones públicas que puedan convertirse en clientes, socios de implementación o puertas de entrada a redes de agricultores. Las prioridades son validar las necesidades y los modelos de negocio B2G/B2B2C, identificar sitios piloto, construir asociaciones con actores como CorpoHASS e involucrar a organizaciones capaces de ayudar a WaterCONNECT a llegar a 250 agricultores a escala.

WaterCONNECT / Awaio
Carrera 14, #117-90
Bogotá
Colombia
www.awaio.la



Notes

Organización de la Misión

Organización de la misión

Agencia de Empresas de los Países Bajos (RVO)
Pr. Beatrixlaan 2,
2595 AL, La Haya
Países Bajos
www.rvo.nl



Jeroen Blom
Desarrollador de Negocios
Latinoamérica
jeroen.blom@rvo.nl

Embajada del Reino de los Países Bajos en Colombia
Carrera 13 No. 93-40
Piso 5, Bogotá
Colombia



Ben Kubbinga
Consejero de Agroalimentación y Naturaleza
ben.kubbinga@minbuza.nl



Didi Gieling
Oficial de Políticas de Clima y Comercio
didi.gieling@minbuza.nl

Cámara de Comercio Colombo-Holandesa
Cl. 90 #19-41 Oficina 801
Chapinero Bogotá
Colombia



Wouter Mol
Consultor Senior
proyectos@hollandhouse-colombia.com

psps business abroad
Koninginnegracht 47
2514 AE La Haya
Países Bajos
www.psps-ba.nl



Carl Jacob Sturm
Gerente de Negocios
sturm@psps-ba.nl



Netherlands